

## Geschäftsführer:in (w/m/d) mit Schwerpunkt Vertrieb und Vertragsmanagement

### Über uns

Die LBST ist eine führende Boutique-Beratung mit 25 Mitarbeitenden, spezialisiert auf erneuerbare Energien, Wasserstofftechnologien, emissionsfreie Mobilität und Nachhaltigkeit. Wir beraten weltweit Unternehmen und Regierungen sowie Regionen und Verbände. Für diese erarbeiten wir techno-ökonomische, ökologische und strategische Analysen. Wir entwickeln Marktstrategien und politische Rahmenbedingungen für nachhaltige Energielösungen. So gestalten wir aktiv die Energiewende mit.

Zur Stärkung unserer Vertriebsstrategie und im Zuge unseres weiteren Wachstums suchen wir eine erfahrene Führungspersönlichkeit.

### Ihr Verantwortungsbereich

Sie übernehmen eine zentrale Rolle bei der strategischen Weiterentwicklung des Unternehmens, arbeiten eng mit der weiteren Geschäftsführerin zusammen und tragen zur Stärkung unserer internationalen Marktposition sowie zur Weiterentwicklung der globalen Beratungsleistungen bei. Ihr Verantwortungsbereich umfasst die operative Verantwortung im Vertrieb, insbesondere:

- **Vertrieb & Akquise:** Sie repräsentieren die LBST, betreuen bestehende Kunden, bauen neue Beziehungen auf, nehmen an Konferenzen teil und vertreten die LBST international.
- **Angebotswesen:** Sie unterstützen bei der Angebotserstellung und führen Vertragsverhandlungen.
- **Organisatorische Aufgaben:** Sie übernehmen operative Aufgaben wie strategische Planung, Recht und Compliance sowie Marketing, die in größeren Unternehmen zentralisiert sind.
- **Fachliche Expertise:** Sie erwerben bei uns die notwendige Expertise, um LBST-Leistungen kompetent darzustellen und übernehmen nach Einarbeitung teilweise die Qualitätssicherung der Beratungsprodukte.

### Ihr Profil

Sie sind eine unternehmerisch und analytisch denkende Vertriebspersönlichkeit mit starkem technischen Hintergrund. Idealerweise bringen Sie folgende Qualifikationen mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium (z. B. Physik, Maschinenbau, Energietechnik)
- Mindestens 10 Jahre Führungserfahrung in der Energiebranche, idealerweise in verschiedenen Unternehmen und bevorzugt in KMUs
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (C1/C2)
- Von Vorteil: MBA, juristische Kenntnisse, Projektmanagement, weitere Fremdsprachen

## Was wir bieten

Diese Position bietet Ihnen die Möglichkeit, die Zukunft der LBST aktiv mitzugestalten und strategische Entscheidungen zu prägen. Sie übernehmen eine Führungsrolle in einem international renommierten Unternehmen, das Wert auf inhaltliche Tiefe und Qualität legt. Das Team arbeitet motiviert und partnerschaftlich zusammen, ohne statusorientierte Verhaltensmuster. Sie werden in einem Umfeld tätig sein, das kontinuierlich optimiert und digitalisiert wird.

Der Dienort ist Ottobrunn im Landkreis München, mit gelegentlicher Möglichkeit zum Home-Office. Die Anstellung ist zunächst auf drei Jahre befristet und kann auch in einer 4-Tage Woche erfolgen.

## Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen mit dem möglichen Eintrittstermin an [Bewerbungen@LBST.de](mailto:Bewerbungen@LBST.de). Ideale Unterlagen: Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse und Arbeitszeugnisse in einem PDF.